

GIANT LOGISTIC EXPRESS

7 ERRORES

QUE TE HACEN PAGAR DE MÁS AL IMPORTAR A PANAMÁ

GUÍA PRÁCTICA PARA IMPORTADORES

FCL · LCL · AÉREO · TERRESTRE · CASILLERO

giantlogisticexpress.com · +507 6399-0908

ANTES DE EMPEZAR

En logística internacional, el precio del flete casi nunca es lo que te termina costando el embarque. Lo que descuadra el presupuesto son los cargos que nadie te mencionó, la partida arancelaria mal asignada y los días de almacenaje que se acumulan mientras aparece un documento.

Estos son los 7 errores que vemos con más frecuencia entre importadores panameños, y lo que puedes hacer para evitarlos en tu próximo embarque.

REGLA NÚMERO UNO

Nunca compares cotizaciones por el flete. Compáralas por el costo total puesto en tu bodega: flete + cargos en origen + cargos en destino + impuestos + transporte local.

01

Comparar cotizaciones solo por el flete

QUÉ PASA

Dos cotizaciones de \$1,200 pueden terminar en \$1,900 y \$2,600. La diferencia está en los cargos locales en destino: THC, desconsolidación, handling, emisión de documentos, gate fee.

QUÉ HACER

Pide siempre el desglose completo hasta tu puerta. Si un forwarder no te lo entrega por escrito, ese es tu primer indicador.

02

Usar LCL cuando ya te convenía un contenedor

QUÉ PASA

El LCL se cobra por metro cúbico y se vuelve caro rápido. Muchos importadores siguen consolidando cuando ya cruzaron el punto de quiebre.

QUÉ HACER

A partir de 13-15 m³ aproximadamente, pide siempre las dos cotizaciones (LCL y FCL 20') y compara. Muchas veces el contenedor completo sale igual o más barato, y llega antes.

03

Clasificar mal la partida arancelaria

QUÉ PASA

Una partida equivocada cambia el porcentaje de impuesto que pagas y puede activar permisos que no esperabas. Corregirla después significa carga detenida y almacenaje corriendo.

QUÉ HACER

Define y valida la partida antes de embarcar, no cuando la carga ya está en puerto. Ese ejercicio de 20 minutos es el de mayor retorno en todo el proceso.

04

Comprar en EXW sin saber lo que implica

QUÉ PASA

En EXW asumes todo el tramo en origen: recolección en la fábrica, transporte interno, aduana de exportación y documentos. El proveedor suele cotizar ese tramo muy por encima del mercado.

QUÉ HACER

Negocia FOB puerto de origen. Si el proveedor solo vende EXW, pide a tu forwarder que maneje el tramo local con su agente en origen.

05

Enviar los documentos tarde

QUÉ PASA

Factura comercial, packing list, BL y permisos. Un documento que llega dos días tarde se traduce en almacenaje y, si es contenedor, en demoraje diario.

QUÉ HACER

Ten el juego completo listo antes de que el buque zarpe. Revisa que el valor de la factura, el packing list y el BL digan exactamente lo mismo.

06

Paletizar mal y pagar por aire

QUÉ PASA

En LCL pagas volumen. Cajas mal apiladas, pallets sobredimensionados o espacio vacío arriba significan metros cúbicos facturados que no llevan mercancía.

QUÉ HACER

Dale a tu proveedor las medidas máximas de pallet antes de que empaque, y pide fotos de la carga paletizada antes de que salga de fábrica.

07

No consolidar compras de varios proveedores

QUÉ PASA

Tres proveedores en la misma ciudad enviando por separado significa pagar tres veces los cargos mínimos y los documentos.

QUÉ HACER

Consolida en el almacén de origen y embarca una sola vez. Si compras en Estados Unidos, un casillero en Miami hace exactamente esto: recibe de todos tus proveedores y sale en un solo envío.

EL SIGUIENTE PASO

Si quieres que revisemos un embarque específico, escríbenos con estos tres datos y te devolvemos una cotización con el desglose completo:

- Origen y destino
- Qué vas a mover (producto y cantidad)
- Peso y volumen aproximado

ESCRÍBENOS

WhatsApp: +507 6399-0908
sales@giantlogisticexpress.com
Instagram: @yanncardenas